

Als **Mitarbeiter Sales / Vertrieb (m/w)** wirst Du ein Teil unseres fußballbegeisterten Teams. Deine Aufgabe ist es neue Kunden und Partner für unsere KICK.TV Portale zu gewinnen und diese zu betreuen. Du bist ein Branchenexperte mit einer hohen Beratungskompetenz und großem Verkaufstalent, dann bist Du bei uns genau richtig.

Über die 11+media GmbH:

ELBKICK.TV in Hamburg, SPREEKICK.TV in Berlin, RHEINKICK.TV in Köln, MAINKICK.TV in Frankfurt und RUHRKICK.TV im Ruhrgebiet sind die ersten fünf Standorte, an denen wir Fußball-Interessierte täglich mit hochwertigem Videocontent zum Amateurfußball begeistern.

Nachdem das Hamburger Portal seit 2010 die Medienlandschaft der Hansestadt prägt, haben sich die ersten vier Ableger ebenfalls erfolgreich etabliert. Die Teams unserer Web-TV-Sender zeigen die besten Spielszenen, die verrücktesten Amateurkicker und spannendsten Hintergrundberichte. Dabei zeigen wir alle Ligen. Von der Regionalliga bis zur Kreisliga. Von den Herren über die Damen bis zur Jugend.

Die 11+media GmbH kümmert sich übergreifend um den täglichen Betrieb, die Optimierung sowie um den Ausbau neuer Geschäftsfelder der KICK.TV-Portale.

Zum Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Mitarbeiter im Bereich Sales / Vertrieb (m/w) für den Standort Hamburg. Bewirb Dich jetzt und werde Teil unseres sympathischen Teams!

Deine Aufgaben:

- Vermarktung unserer bestehenden und kommenden Web-TV Videoportale
- Eigenständige Kundenakquise sowie Vertragsverhandlungen
- Verkauf von exklusiven Sponsorings, Kampagnen (Webseite, Social Media, Content), Videoformaten und Auftragsproduktionen
- Erstellung von kundenorientierten, kreativen Vermarktungskonzepten & Angeboten
- Kompetente/r Ansprechpartner/in für Berater/in für unsere Kunden
- Realisierung von quantitativen und qualitativen Zielen
- Direkte Reporting Line und Berichterstattung an den Geschäftsführer

Dein Profil:

- Du hast mindestens 2-5 Jahre Berufserfahrung im Sales / Vertrieb gesammelt und kennst dich sehr gut in den Bereichen der Sport- und Digitalvermarktung aus
- Du gehst auf die Wünsche Deiner Kunden ein, berätst fair und gewissenhaft
- Du verfügst über ein Netzwerk zu potentiellen neuen Kunden und Unternehmen
- Du arbeitest eigenständig, kunden- und vertriebsorientiert
- Du bist ein Kommunikationsprofi und kannst diese Stärke überzeugend am Telefon und vor Ort einsetzen
- Du bist eine verhandlungssichere Persönlichkeit und weißt, wie man Kunden zum Abschluss führt
- Dein Deutsch und Englisch in Wort und Schrift ist fehlerfrei

Unser Angebot:

- Selbstständiges Arbeiten in einem dynamischen, engagierten Team
- Unterstützung durch hilfsbereite und kommunikative Kollegen
- Gestaltungsfreiheit im Sinne unseres Start-Up Spirits & Entrepreneur Mindsets
- Kurze, offene und ehrliche Kommunikationswege
- Eine ausführliche Einarbeitung inkl. regelmäßiger Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten, um die Qualität Deiner Beratung und die Chancen auf Abschlüsse zu steigern
- Flexible Arbeitszeiten und Urlaubsgestaltung
- Einen attraktiven Arbeitsplatz in Hamburg Ottensen
- Ein attraktives, erfolgsbasiertes Vergütungsmodell
- Die Chance, ein junges Unternehmen aktiv im Wachstum zu unterstützen und auch selbst Prozesse mitzugestalten und weiterzuentwickeln

Du möchtest Dich für diese Position bewerben? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) inklusive Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichem Eintrittstermin.

Per E-Mail an: jobs@11plusmedia.com